

# Titre Pro NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL



## POINTS CLÉS

### Pré-requis

Niveau 4 (Equivalence BAC)

### Modalités & délais d'accès

- Âge : 15 / 30 ans
- Accessible par la voie de la formation continue (nous consulter)
- Signature d'un contrat d'apprentissage, intégration dans un délai de 15 jours.



**NIVEAU 5**  
Equivalence BTS



**Contrat** d'apprentissage



### Rythme

1 Jour / Semaine à la Skool



### Durée

2 ANS soit 804h de formation  
(560h à la Skool / 244h en E-learning)



## OBJECTIF

Le négociateur technico-commercial exploite les potentialités de vente sur un secteur géographique défini dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise. Il élabore une stratégie commerciale omnicanal, organise et met en oeuvre un plan d'actions commerciales et en évalue les résultats. Il prospecte à distance et physiquement des entreprises afin de développer son portefeuille client, d'atteindre les objectifs fixés et de développer le chiffre d'affaires de l'entreprise. Il conçoit et négocie des solutions techniques de produits ou de prestations de service.



## DÉBOUCHÉS MÉTIER

- Technico-commercial
- Chargé d'affaires



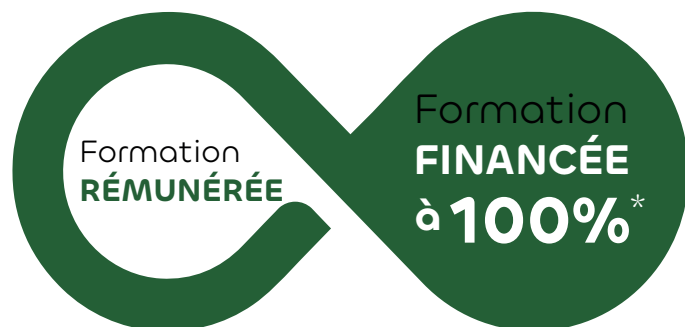
## POURSUITE D'ÉTUDES

- Licence professionnelle  
Technico-commercial - niveau 6

## CONTACT APPRENTISSAGE

04 12 05 06 07

info@skoolnjob.com



Formation  
**RÉMUNÉRÉE**

Formation  
**FINANCÉE**  
à **100%\***

# Titre Pro NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

## PROGRAMME

BLOC 1 - Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini (RNCP34079BC01)

- Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché.
- Organiser un plan d'actions commerciales.
- Mettre en oeuvre des actions de fidélisation.
- Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte.

BLOC 2 - Prospector et négocier une proposition commerciale (RNCP34079BC02)

- Prospector à distance et physiquement un secteur géographique.
- Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés.
- Négocier une solution technique et commerciale.

Possibilité de valider un ou plusieurs blocs de compétences



## MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Approche participative
- Apports théoriques et techniques
- Mise en pratique professionnelle
- Apprentissage en entreprise



## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Mise en situation professionnelle
- Entretien final



## MOYENS D'ENCADREMENT DE LA FORMATION

L'OF s'engage à adapter chaque formation aux besoins réels de l'apprenti. L'animation est basée sur une pédagogie active, avec des exercices pratiques et personnalisés qui permettent l'ancrage en temps réel. Cette animation s'appuie sur une alternance d'exposés théoriques et pratiques. Vidéo-projection. Support de cours délivré à chaque participant. Travaux pratiques.

## € TARIFS\*

Formation gratuite pour l'apprenti et ses responsables légaux. Le coût de la formation est pris en charge par l'OPCO compétent.



## ACCESSIBILITÉ

L'OF est totalement accessible aux personnes en situation de handicap. Nos intervenants savent adapter leurs méthodologies pédagogiques en fonction des différentes situations de handicap.



skoolnjob.com



04 12 05 06 07

info@skoolnjob.com

145 Chemin de la Passio Vella  
66100 PERPIGNAN

